

80–100%

Einsatzort: Schweiz

SR18-D

Schön, sind Sie da. Danke für Ihr Interesse.



Hoi und Grüessech, ich bin **Tobias Schürch** und arbeite bei **INP Schweiz** als Account Manager. Wir sind ein Team aus rund 8 Profis und unterstützen unsere Kunden mit Manpower in der Realisierung von kleinen bis grossen Projekten in der Energiegewinnung. Damit Sie sich ein besseres Bild machen können, empfehlen ich Ihnen, dass Sie sich unsere **Kompetenzen** auf der Homepage näher anschauen.

Für uns INPler ist es nicht nur wichtig, dass wir die Bedürfnisse unserer Mitarbeiter kennen, sondern auch dass die **Unternehmenskultur** gelebt werden. Transparenz, Kompetenz, Integrität, Verlässlichkeit und Fairness wird bei uns grossgeschrieben und zeichnet uns aus. Somit sind Sie eine echte Verstärkung, wenn Sie neben Ihrem Fachwissen auch diese Eigenschaften teilen. Zu meinem Rucksack gehören 10 Jahre Berufserfahrung als Projekttingenieur und Sales Manager. Da auch meine Teamkollegen alle einen technischen Background mitbringen, unterstützen wir Sie gerne bei solchen sowie persönlichen Fragen, soweit es uns möglich ist.

Ich freue mich auf Ihre Unterlagen und darauf Sie kennenzulernen. Rufen Sie mich einfach an, wenn Sie Fragen zu dem Jobangebot haben: +41 56 552 19 28.

P.S. Ein erstes Kennenlernen mit einigen Kolleginnen und Kollegen aus dem INP-Team gibt's [hier](#).

Spannende Aufgaben für Sie:

- Projektieren von Hard- und Software Systeme für Mittelspannungsantriebe
- Verantwortlich für anspruchsvolle Drives Projekte weltweit
- Erstellen von technischen Dokumentation, Schematas
- Unterstützen das Projektteam bei technischen Fragen
- Zusammenarbeit mit der Fabrikation und sind hautnah mit dabei

Damit bringen Sie uns weiter:

- Höheren Abschluss in der Elektrotechnik (TS, HF, FH)
- Erfahrung im Engineering von SPS-Steuerungen und LV-Komponenten
- Erfahrung im Schema lesen- und zeichnen
- Verstehen der Funktionsweise von elektrischen Konvertern und Antrieben
- Erfahrung mit elektrischen Antriebssystemen, von Vorteil
- Flüssende Kommunikationskenntnisse in Englisch, Deutschkenntnisse sind ein Plus

Was Sie davon haben?

- Auf ein starkes Netzwerk zählen: Im INP-Team können Sie sich auf ein Netz von Gleichgesinnten und den Rat anderer erfahrener Expertinnen und Experten zählen.
- English: B2: We speak english! Und zwar die meisten auf mindestens Niveau B2. Auch da unterstützen wir Sie.
- Wir l(i)eben unsere Werte: Darum fragen wir unsere Kunden, was davon extern spürbar ist. Mit einem „Vertrauens-Index“ von 5.2 (von 6) Punkten stellen uns diese ein sehr gutes Zeugnis aus.
- In 20 Jahren von einer Handvoll Visionäre auf gegen 100 Mitarbeitende gewachsen.
- Wir haben unseren familiären Spirit bewahrt und schauen zueinander – in guten Zeiten und solchen wie jetzt.
- Nur wer weiss, was Sache ist, kann Leistung bringen. Darum informieren wir regelmässig und transparent.
- Noch mehr Vorteile eines Engagements bei INP Schweiz AG gibt es [hier](#).